

## Manager vânzări corporative în regiunile Chișinău, Bălți

### SE OFERĂ:

- posibilitate de autorealizare
- training de dezvoltare a abilităților profesionale
- pachet salarial atractiv: salariul fix + bonus lunar pentru rezultate
- oportunități de carieră în cea mai mare companie de telecomunicații din Republica Moldova

### ATRIBUȚII DE FUNCȚIE:

- promovarea produselor și serviciilor S.A. "Moldtelecom" către clienții corporativi (telefonie fixă, telefonie mobilă, transport date)
- identificarea potențialilor clienți corporativi și extinderea portofoliului în regiunea, pentru care este responsabil
- realizarea ofertelor personalizate și negocierea contractelor de vânzări corporative
- activitatea se desfășoară în teren (vizite în oficiile clienților corporative)

### CERINȚE FAȚĂ DE CANDIDAT:

- studii superioare în Economie / Telecomunicații/ Administrarea afacerilor / Marketing
- cunoașterea PC la nivel de utilizator experimentat
- cunoașterea limbilor română și rusă
- abilități de prezentare, negociere și convingere
- capabil de a înțelege și soluționa necesitățile și nevoile clienților
- energetic, responsabil, organizat și orientat spre rezultate înalte
- domiciliul stabilit în regiunea, pentru care este responsabil
- permis de conducere (categoria B) și experiența relevantă de conducere

*Aplicanții sunt invitați să expedieze CV-ul la adresa [cariera@moldtelecom.md](mailto:cariera@moldtelecom.md), menționând postul și regiunea pentru care aplică (**Manager vânzări corporative, regiunea –**)*

**Doar candidații selectați vor fi contactați pentru a fi invitați la interviu.**

*Informații adiționale la tel. 570 731*